



Resultado de la venta conjunta de lana en Santa Cruz

Productores de Puerto Deseado se asesoraron con PROLANA para organizar una Licitación de lana orgánica.

El día 30 de octubre del corriente año se llevó a cabo una venta conjunta de lotes de lana Merino con certificación orgánica pertenecientes a tres productores de Puerto Deseado, Provincia de Santa Cruz. Dichos productores han cumplimentado no sólo el protocolo que exige el Programa PROLANA sino también el de la certificación orgánica que establecen las normas vigentes.

En dicha licitación se presentaron a la venta 50.595 kg de lana correspondientes a la zafra 2016/2017 y participaron 3 firmas compradoras: Peinaduría Río Chubut S.A., Fuhrmann S.A. y Establecimientos Textiles Ituzaingo S.A.C.F.I., reconocidas por la calidad de sus servicios y por su responsabilidad empresarial y ambiental.



El resultado fue el siguiente:



Lote	Establecimiento	Total (kg)	Finura (micras)	Rinde (%)	Firmas compradoras	Precio Obtenido (USD/kg)
1	Est. La Chaira	13.954	19	54,4	Peinaduría Río Chubut	7,69
2	Est. La Rufina	19.656	19,5	54,4	Fuhrmann	7,75
3	Est. El Moscoso	16.985	19	54,2	Est. Textiles Ituzaingo	7,77
		50.595 kg totales	19,2 (prom.)	54,3 (prom.)		7,74 (prom.)

En todos los casos las condiciones de pago fueron: 30% del monto total de cada lote a 15 días de la fecha de la venta conjunta y el saldo a 60 días de dicha fecha.

Hace aproximadamente diez años, tres productores de lana de Puerto Deseado, Provincia de Santa Cruz, apostaron a un negocio innovador y ecológico: la producción de lana orgánica. Se trata de Alejandro Cimadevilla, de Estancia El Moscoso, Sebastián Apesteguía, de Estancia La Rufina, y Alejandro Tirachini, de Estancia La Chaira. Este año, ellos decidieron presentarse juntos a una licitación. En ese momento se contactaron con la Coordinación del PROLANA, que aportó algunos datos que resultaban útiles a los organizadores. El Programa PROLANA, hace varios años que promueve las ventas conjuntas como estrategia en todo el país, acompañando a los productores que se organizan para tal fin. La venta se realizó a sobre cerrado con los datos de cada lote, en donde al precio base se sumó un plus de un 10% por el producto orgánico. Los valores que se obtuvieron en esta puja rondan los US\$ 7,70 para los tres lotes, habiendo aceptado los compradores las condiciones de pago propuestas por los productores.

Cerramos este resumen con palabras de Sebastián Apesteguía: “Las condiciones del mercado argentino hoy son más transparentes, de dónde sale el precio y como se conforma. Asimismo siempre defendemos el trabajo del PROLANA y la importancia del SIPYM.”

